



## Crée ton entreprise et deviens Responsable de l'agence régionale

### Contexte :

Dans le cadre du développement d'un réseau, Merci René recherche la personne entrepreneurse pour créer la première agence régionale, en Nouvelle Aquitaine.

Avec une activité commerciale (architecture d'intérieur et vente de mobilier) déjà existante depuis 2018, tu reprends le fil de l'activité et la développes au niveau de la région, en lien étroit avec la tête de réseau Merci René.

Tu portes le développement de l'agence et représentes Merci René avec un poste évolutif selon le développement de l'agence et du chiffre d'affaires.

**Il s'agit donc de créer et gérer une nouvelle entité juridique sous forme coopérative (SCIC) avec l'accompagnement de Merci René.**

### Profil recherché :

Tu saisis l'opportunité d'un projet accompagné de création d'entreprise, sans oublier les risques et incertitudes inhérents.

Tu mesures la valeur de pouvoir t'appuyer sur le cadre et l'expérience de Merci René, tout en étant entreprenant et autonome pour développer par toi-même.

Tu possèdes le temps et la sérénité financière pour t'engager dans un projet entrepreneurial et créer toutes les conditions de succès.

Tu possèdes :

- une expérience, une formation ou une très grande appétence dans le domaine du mobilier et/ou de l'aménagement d'espaces
- une expérience dans le développement de projets, de structure, de business unit
- une préférence pour le management global : développement commercial, gestion, management de projet et d'équipe, communication
- une connaissance du tissu économique en Nouvelle Aquitaine

## Missions et activités associées :

### - 1 : Développeur d'affaires

Mettre en place la stratégie commerciale : analyser le marché, déterminer le potentiel et développer le portefeuille prospects et clients sur le secteur géographique défini

Construire et fidéliser un tissu économique solide (partenaires, institutionnels, prescripteurs)

Assurer une représentation locale lors d'événements, de rencontres réseau et d'affaires

*Pourcentage du temps de travail estimé : 40%*

### - 2 : Gestion de projet

Gérer la relation client et la satisfaction

Réaliser les projets selon le besoin client

Coordonner les ressources disponibles avec la tête de réseau Merci René

*Pourcentage du temps de travail estimé : 40%*

### - 3 : Gestion

Assurer le suivi comptable : élaborer et piloter le budget de la structure

Manager les Ressources Humaines : animer l'équipe locale et coopérer avec la tête de réseau

Consolider un bilan d'impact et financier pour le partager au réseau, aux clients et partenaires

*Pourcentage du temps de travail estimé : 20%*

## Compétences :

1. Développement commercial & relation client
2. Pilotage & gestion de projets et d'équipe
3. Gestion budgétaire & administrative d'une antenne locale
4. Connaissance de l'aménagement d'espace et du mobilier (usages, normes, pratiques...)

## Conditions :

Tu seras gérant.e, tu crées tes propres conditions de travail en lien avec Merci René

- Lieu de travail : Bordeaux et environs (déplacements en Nouvelle Aquitaine à prévoir) dans un coworking
- Contrat : gérant salarié de structure SCIC (Société Coopérative d'Intérêt Collective)
- Rémunération : fixe + primes + participation au résultat, évolutif en fonction du développement
- Prise de poste : au plus tôt, selon processus de recrutement, accompagnement dans la formation et la création de la structure